



Hamayesh  
Farazan



دهمین همایش بین المللی "بازاریابی و فروش"

۱۳-۱۲ مرداد ماه ۱۴۰۲ - تهران

## 10<sup>th</sup> Int'l Conference on Sales & Marketing Management

3-4 August 2023

## ABOUT

درباره دهمین همایش بین المللی "بازاریابی و فروش"

۱۳-۱۲ مرداد ماه ۱۴۰۲ - تهران

در روزهای ۱۲ و ۱۳ مرداد ماه در تهران، نفر از سخنرانان و استادی مطرح بازاریابی و فروش در ۸ سخنرانی جذاب، آموزنده و الهام بخش، مدیران فروش و بازاریابی و تیم های فروش سازمانی در کنار مدیران عامل بخش خصوصی و کارآفرینان را با آخرين و جديترین ابزارها و راهكارهای كاربردي فروش و بازاریابی و برنامه سازی آشنا كرده و آموزش خواهند داد.

حضور در اين سمینار ۲ روزه آموزشی در شرایط کنونی و بحرانی اقتصاد كشور که بسياری از سازمان ها و تیم های متتابع انسانی را با سرخوردگی و نامیدی مواجه کرده و وضعیت فروش و حتی آینده آنها را در ابهام کامل قرار داده است، اکيدا توسيعه می شود.

این آموزش ها و سخنرانی ها می توانند جريان جدیدی از انگیزه و اميد را در کنار ابزارهای کاربردی تائيركدار در اختيار تیم های فروش و بازاریابی قرار داده و سطح نگرش مثبت رهبران سازمان ها را بيش از پيش ارتقاء دهد.

حضور در کنار ۶۰۰ مدیر موفق كشور در طی اين ۲ روز نيز می تواند به توسيعه ارتباطات و تشکيل شبکه اي قدرتمدتر از افراد مصاحب اиде و ثروت و الهام گرفتن از آنها کمک كند.

10



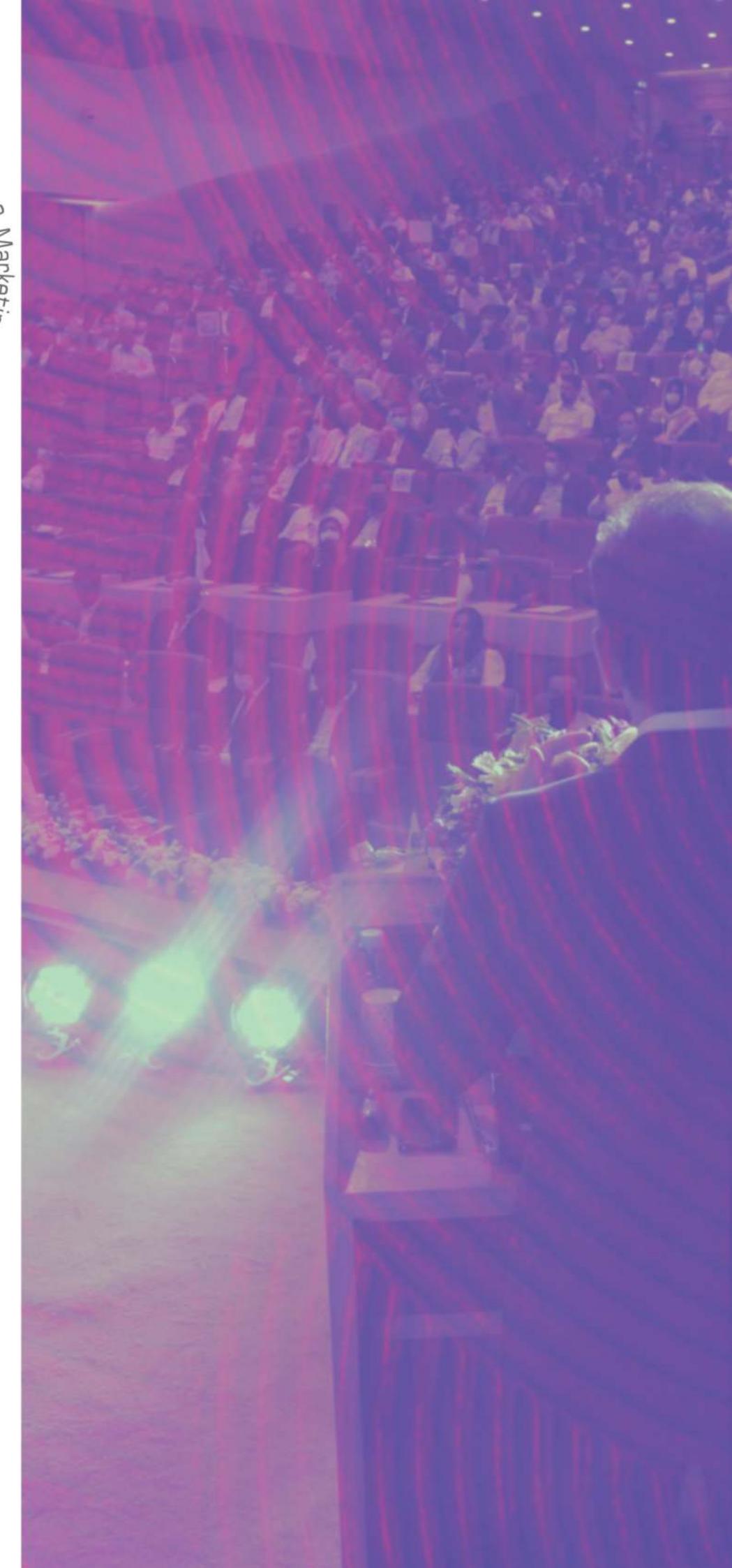
th Int'l Conference on  
Sales & Marketing Management





# SPEAKING TOPICS

- راهکارهای عملی تبدیل شدن مشتریان به طرفداران متعصب محصولات و خدمات سازمان
- ۷ گام عملی افزایش فروش و سهم بازاری در رکود اقتصادی
- شناسایی دزدان سود سازمانی و حذف آنها برای چند برابر سازی سودآوری
- تدوین استراتژی منحصر به فرد بازاریابی جهت ایجاد تمایز و تمرکز در بازارهای پر رقابت
- رهبری تیم های فروش و راهکارهای توسعه کار تیمی و اثربخشی تیمی و ایجاد هم افزایی در فروش
- افزایش اثربخشی فردی و کارایی در فروش با بهبود و توسعه فردی، هدف گذاری و افزایش انگیزه های فردی





## Dr. GIULIO TOSCANI

Professor of AI, ESADE

Professor of AI,  
Pacifico Business School

### دکتر جولیو توسکانی

- دکترای مدیریت از دانشگاه استکهلم سوئد
- مدرس دانشگاه MIT آمریکا
- متخصص مهندسی و رهبری استراتژیک
- مدرس دانشگاه ESADE در بارسلونا
- مدرس مدرسه کسب و کار Pacifico در پرو



## Dr. CARLOS ESCARIO

Entrepreneur, Global Executive

Management Advisor &  
Consultant Speaker Author,  
Executive Coach

### دکتر کارلوس اسکاریو

- بنیانگذار سازمان جهانی لجستیک UTI
- با ۵۴۰ دفتر در سراسر جهان
- مدیرعامل کمپانی Mérigia
- در اسپانیا با ۱۰,۰۰۰ پرسنل
- دکتری مدیریت استراتژیک و استاد دانشگاه IESE و Notre Dame





## Dr. JOHNATHAN LOW

Global Speaking Fellow, CSP, ICF  
MCC

Global Speaker, Master Trainer &  
Leadership Success Coach

### دکتر جاناتان لو

- ۳۰ سال سابقه مشاوره و آموزش رهبری به مدیران عامل شرکت های مطرح جهان
- بیش از ۲۵ سال تجربه تجاری حرفه ای و بین المللی در سمت های اجرایی در صنعت خدمات در منطقه خاورمیانه
- نویسنده کتاب های پرفروش "ایجاد وفاداری در مشتریان" و "۷ راه تبدیل مشتریان به طرفداران"

Jonathan Low  
GLOBAL SPEAKER

citibank

PARK HYATT®

AIA THE REAL LIFE  
COMPANY

## DR. JOHN KALOGERAKIS

Profit Coach & International  
Professional Speaker

### دکتر کالوگراکیس

- فارغ التحصیل دکتری مدیریت از دانشگاه Strathclyde انگلستان
- متخصص توسعه استعدادها و مهارت های انسانی به مدت ۴۰ سال
- سابقه تدریس مهارت های ارتباطی و منابع انسانی با هدف توسعه فروش در سازمان ها در انجمان های منابع انسانی و دانشگاه های انگلستان و یونان

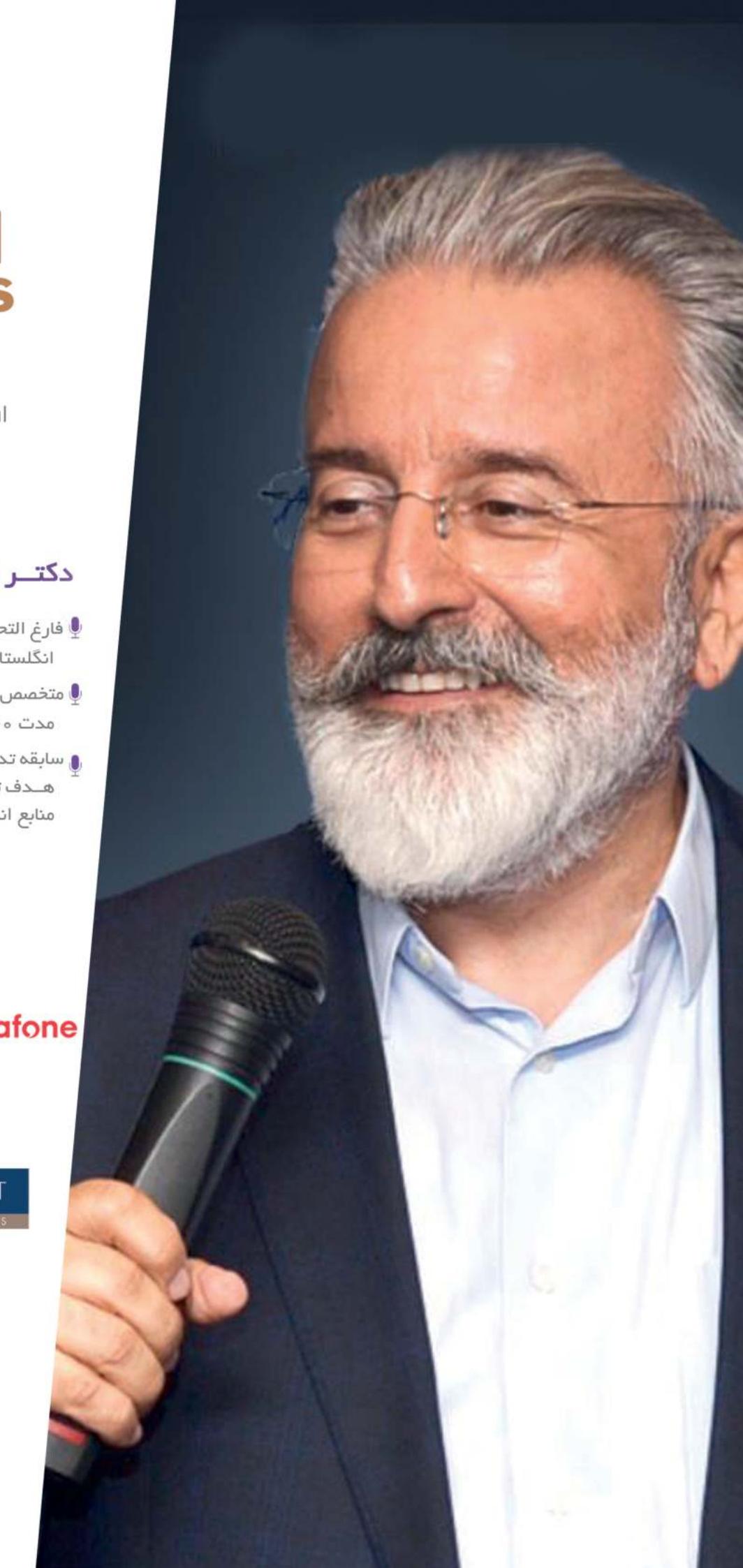


vodafone



HYATT  
HOTELS & RESORTS

CISCO



10<sup>th</sup> Int'l Conference on  
Sales & Marketing Management

10

Silver



9.000.000 T

- ✓ رزرو صندلی
- ✓ پذیرایی ناهار



Gold  
(VIP)



16.000.000 T

- ✓ رزرو صندلی‌های ویژه
- ✓ عکس با اساتید
- ✓ پذیرایی ویژه ناهار



Platinum  
(VVIP)



30.000.000 T

- ✓ رزرو صندلی میزدار در ردیف اول سالن
- ✓ معرفی عمومی در همایش توسط مجری
- ✓ پذیرایی ویژه ناهار
- ✓ عکس با اساتید
- ✓ شرکت در ضیافت شام اختتامیه با حضور اساتید



"ارائه گواهینامه معتری آموزشی با امضا اساتید  
در پایان اجلاس"



10<sup>th</sup> Int'l Conference on Sales & Marketing Management



Name: ..... نام: .....

Family: ..... نام خانوادگی: .....

..... کدملی: ..... شماره شناسنامه: ..... / ..... تاریخ تولد: .....

..... کداقتصادی: ..... سمت: ..... نام شرکت: .....

..... تلفن همراه: ..... کدپستی: .....

..... تلفن تماس: ..... کدشهر: .....

Email

Silver     VIP     VVIP    نوع ثبت نام: .....

۲۰۱۴-۸۱۰-۱۳۷۴۳۸۵-۱ IR-۱۴۰۵۷۰۰۲۰۱۰۱۳۷۴۳۸۵۰۰۱	شماره حساب بانک پاسارگاد: شماره شبا بانک پاسارگاد:	
۸۶۴-۸۱۰-۴۲۰۹۵۵۱-۱ IR-۹۱۰۵۶۰۰۸۶۴۸۱۰۰۱۴۳۰۹۵۵۱۰۰۱	شماره حساب بانک سامان: شماره شبا بانک سامان:	
۱۴۰۰۲۰۶۷۹۵۸ ۶۲۸۰ ۲۳۱۴ ۲۳۱۲ ۷۶۱۱ IR-۰۵۱۰ ۱۴۰۰۴۰۰۰۰ ۱۴۰۰۲۰۶۷۹۵۸	شماره حساب بانک مسکن: شماره کارت بانک مسکن: شماره شبا بانک مسکن:	